



CẬP NHẬT KẾT QUẢ KINH DOANH OCB 9 THÁNG ĐẦU NĂM 2025

TP. Hồ Chí Minh, ngày 12/11/2025

01.

Kết Quả Kinh Doanh 9T/2025 & Định hướng 2025

02.

Chiến lược 2025-2027, Tầm nhìn 2030

03.

Phụ Lục

KẾT QUẢ KINH DOANH 9T/2025 VÀ ĐỊNH HƯỚNG CẢ NĂM 2025

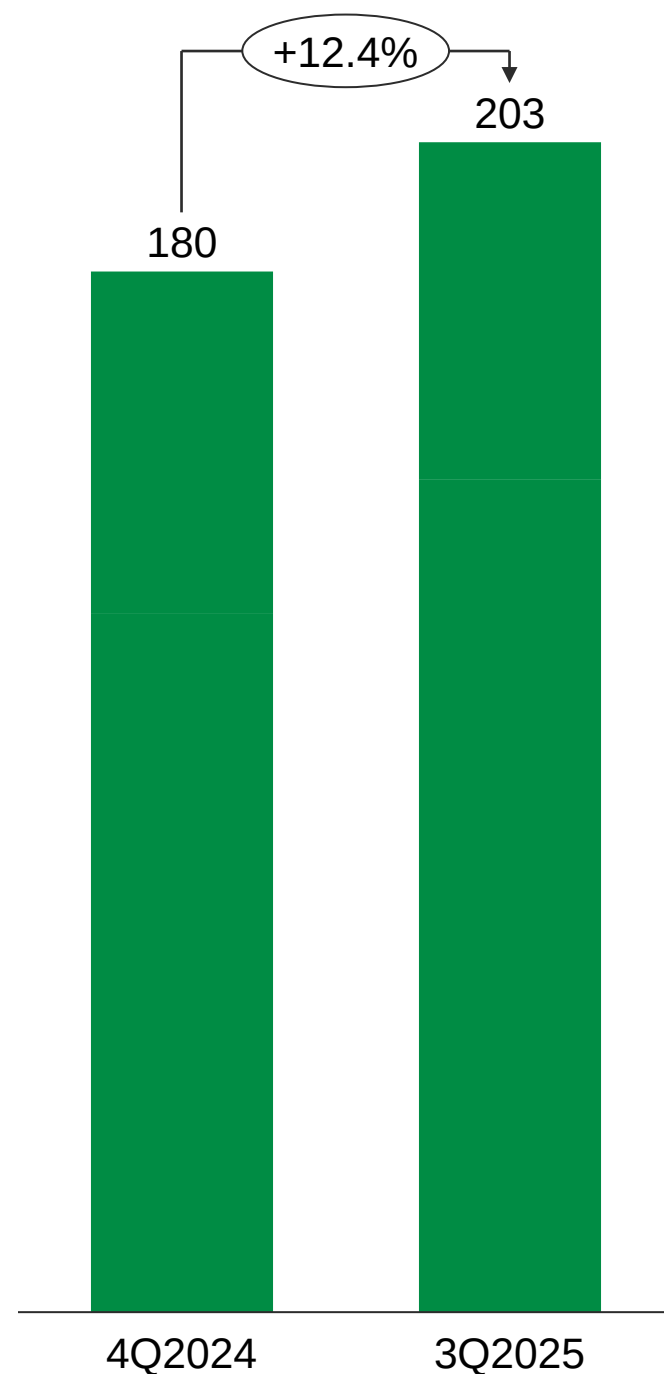
01

ĐIỂM NHẤN HOẠT ĐỘNG



Cơ cấu tín dụng đa dạng, ưu tiên phát triển các phân khúc **trọng tâm**

Dư nợ tín dụng TT1
Nghìn tỷ, %



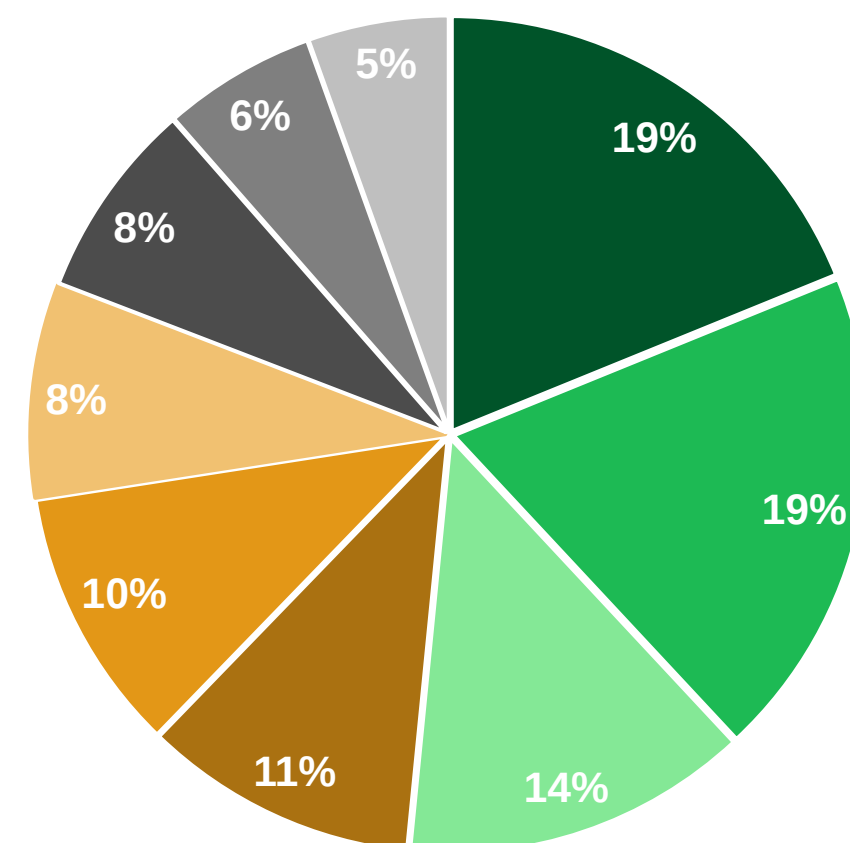
▲ **14.5% Ytd**
Cho vay khách hàng

▲ **21.1% Ytd**
SME Banking

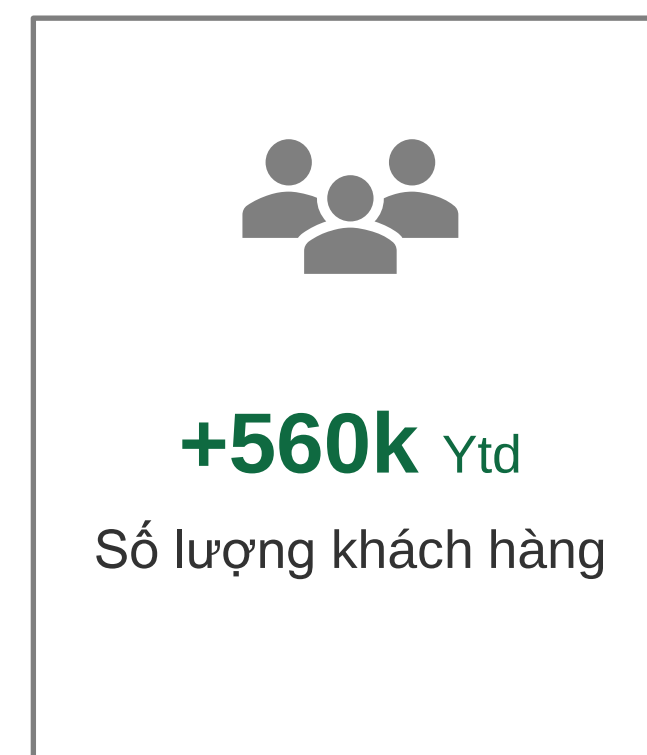
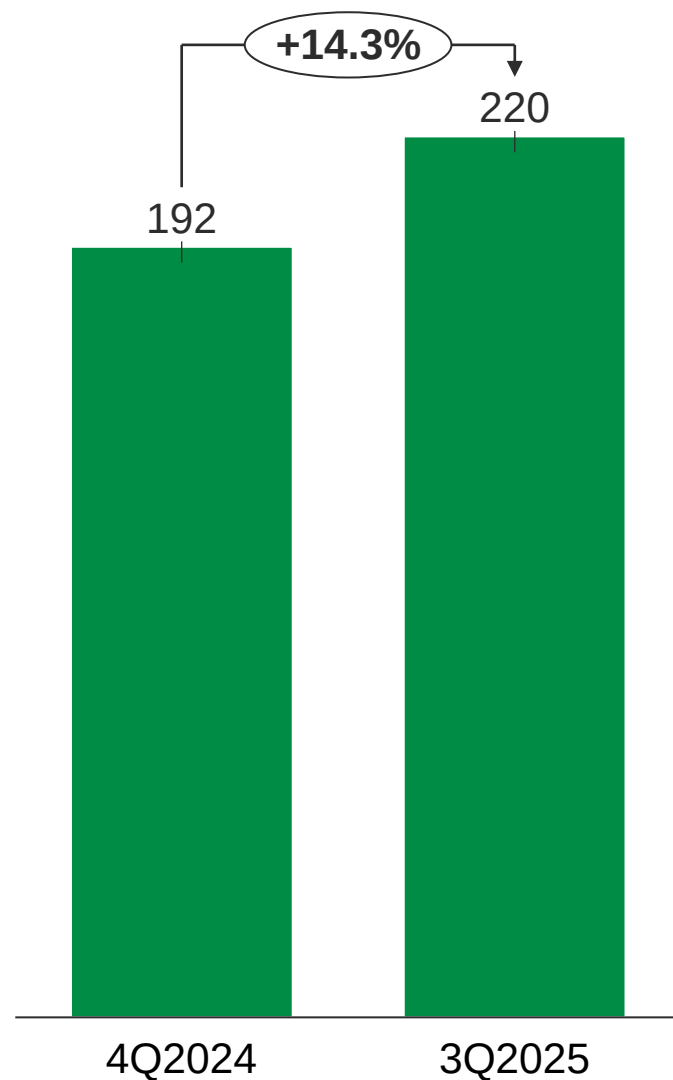
▲ **302% Ytd**
FDI

Cơ cấu cho vay đa ngành nghề - T9/2025
%

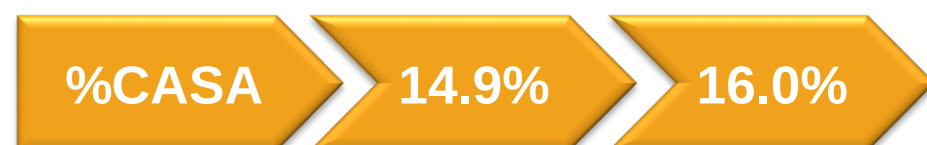
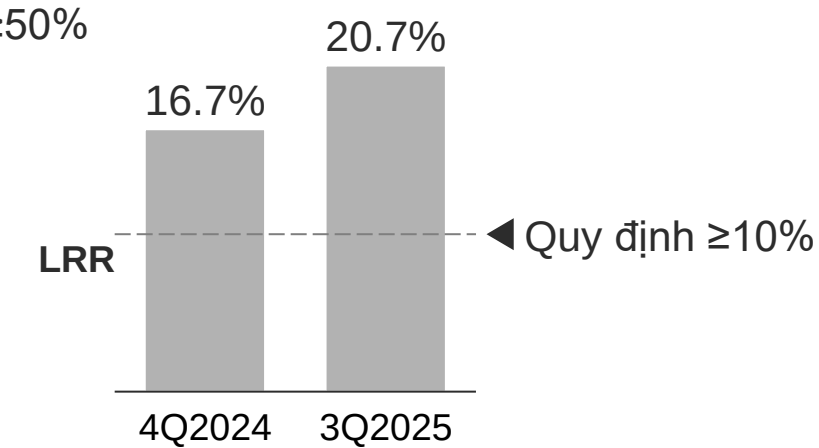
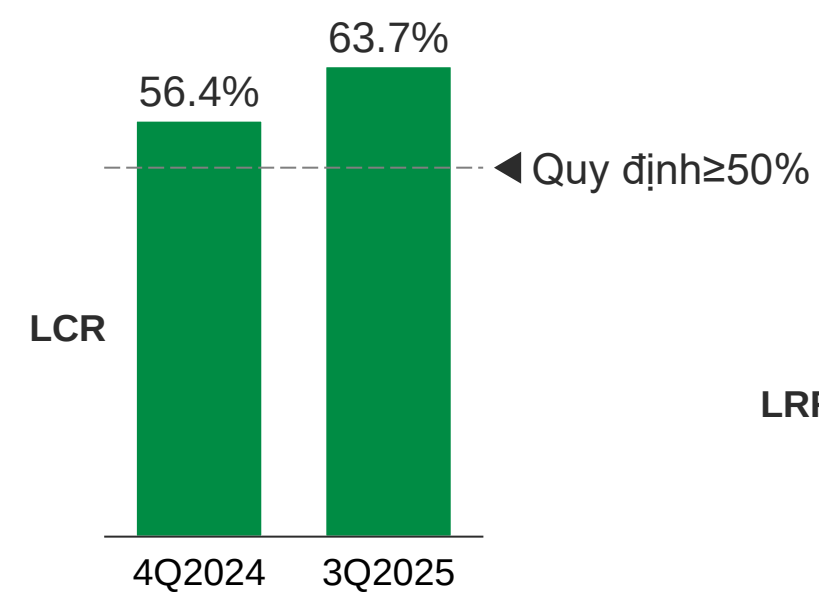
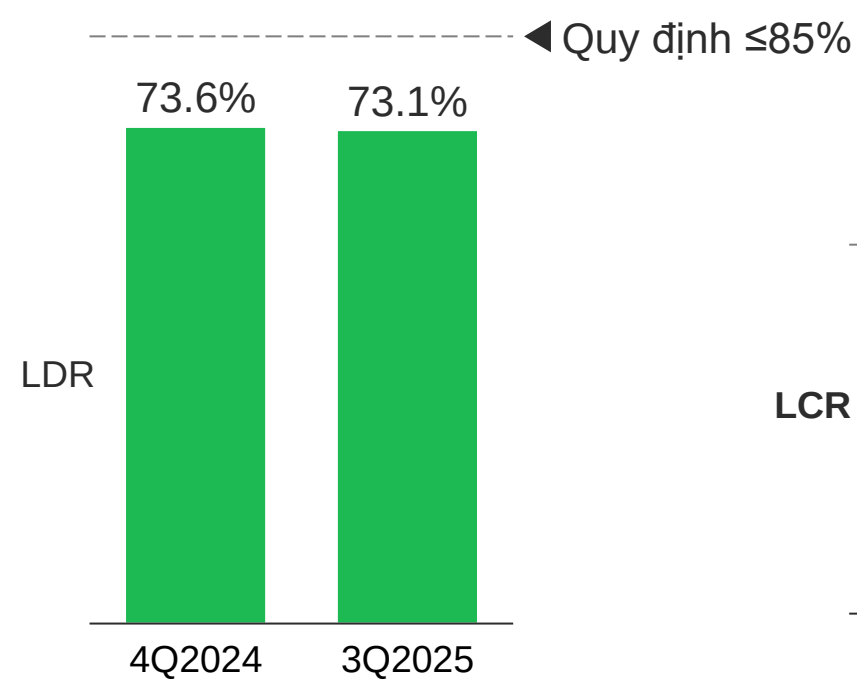
- Bán buôn & bán lẻ
- Các ngành khác
- Dịch vụ lưu trú và ăn uống
- Vận tải & kho bãi
- Sản xuất & Chế tạo
- Kinh doanh BĐS
- Khoa học công nghệ
- Xây dựng
- Sản xuất điện, gas & khí đốt



Huy động TT1
Nghìn tỷ, %



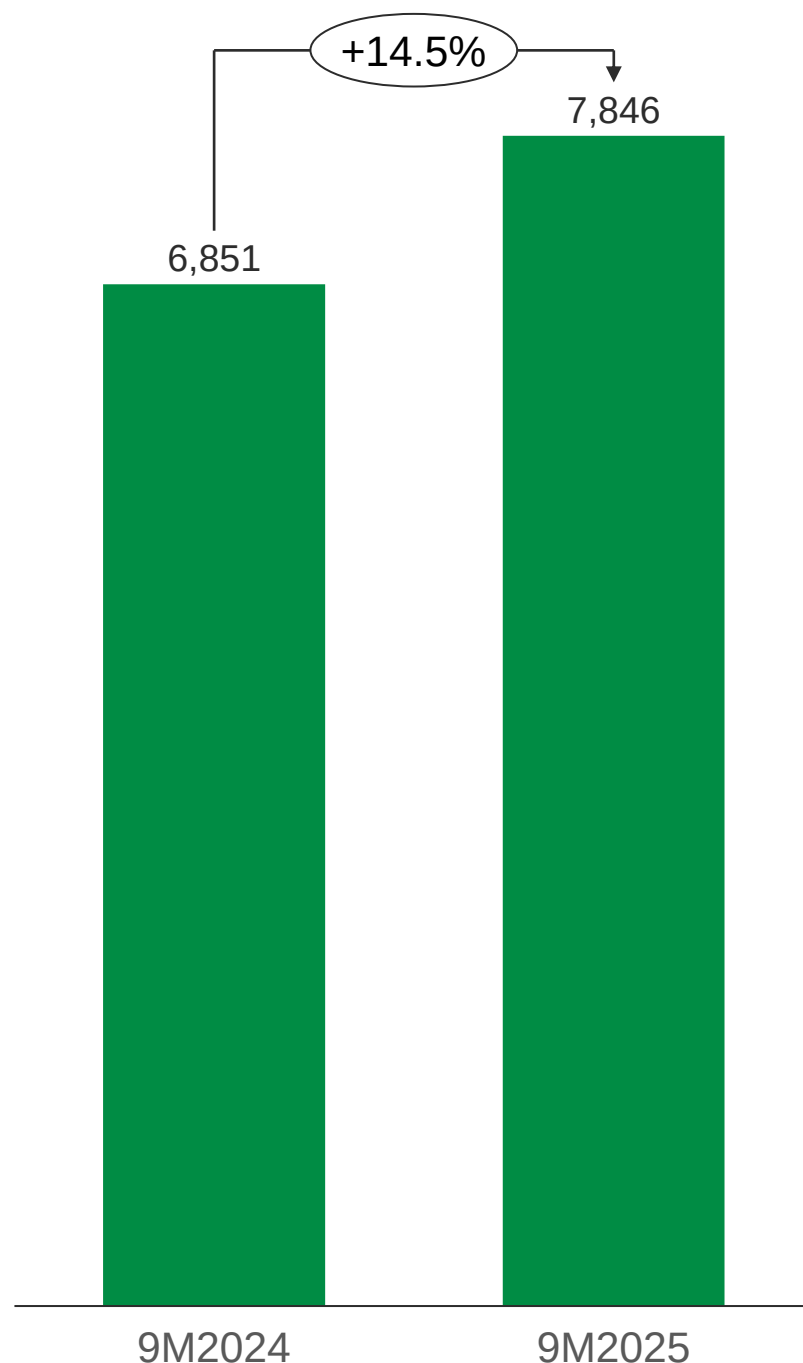
Thanh khoản dồi dào, hỗ trợ bởi tài sản thanh khoản đầy đủ



Các nguồn thu chính từ HĐKD cốt lõi (NII, NFI) thúc đẩy tăng trưởng TOI

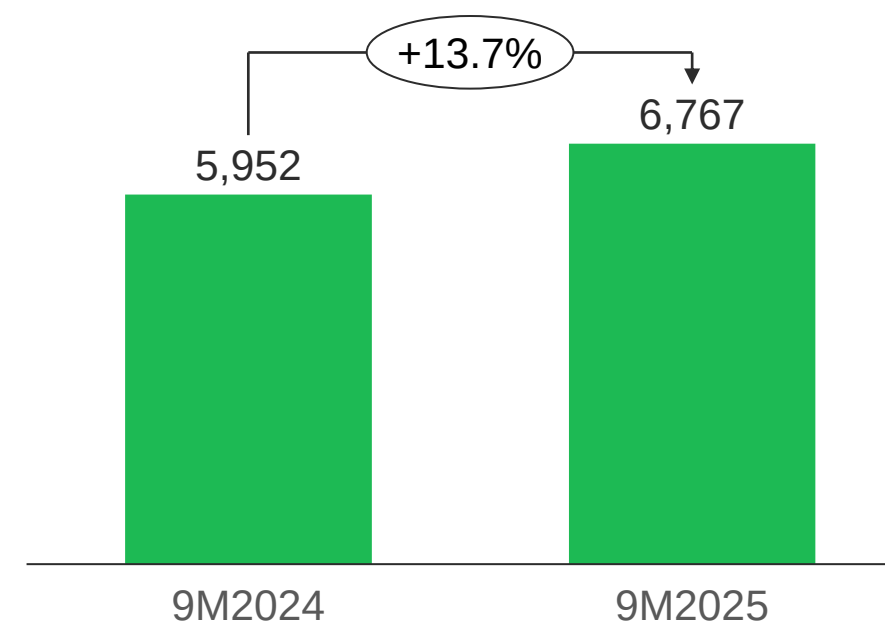
Tổng thu thuần (TOI)

VND tỷ, %



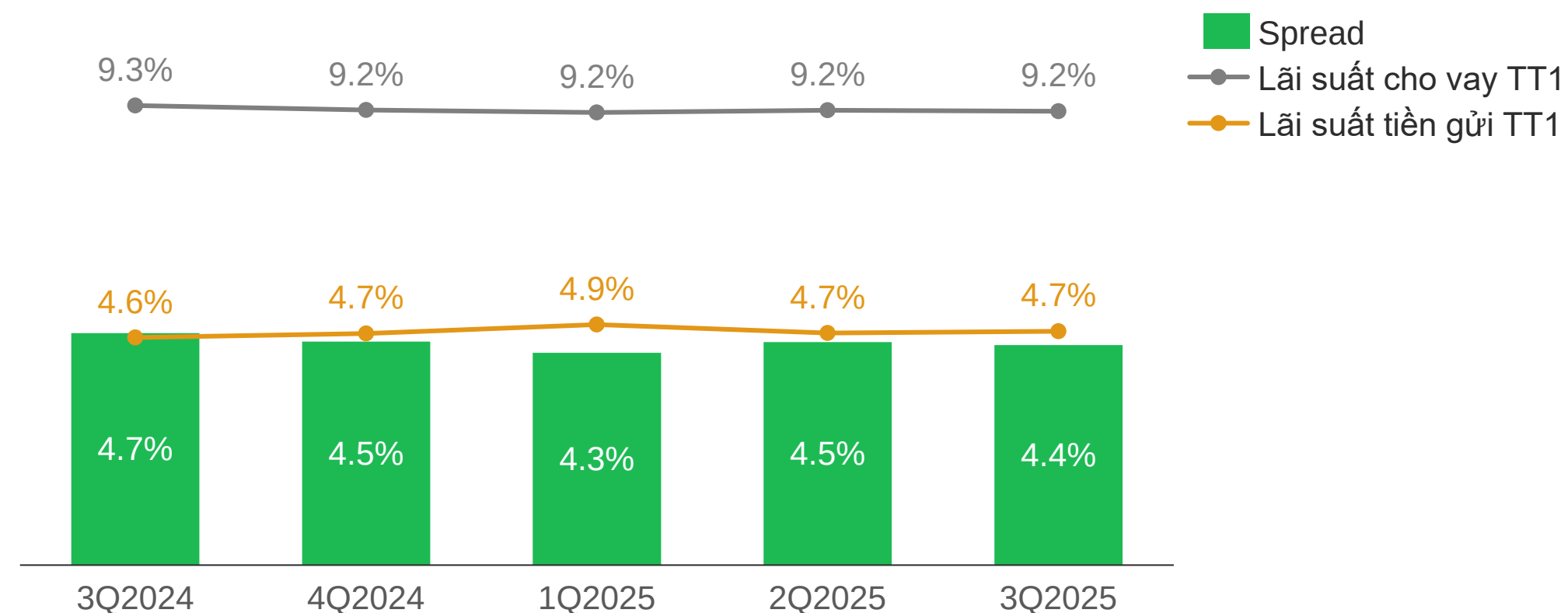
Thu thuần từ lãi (NII)

VND tỷ, %



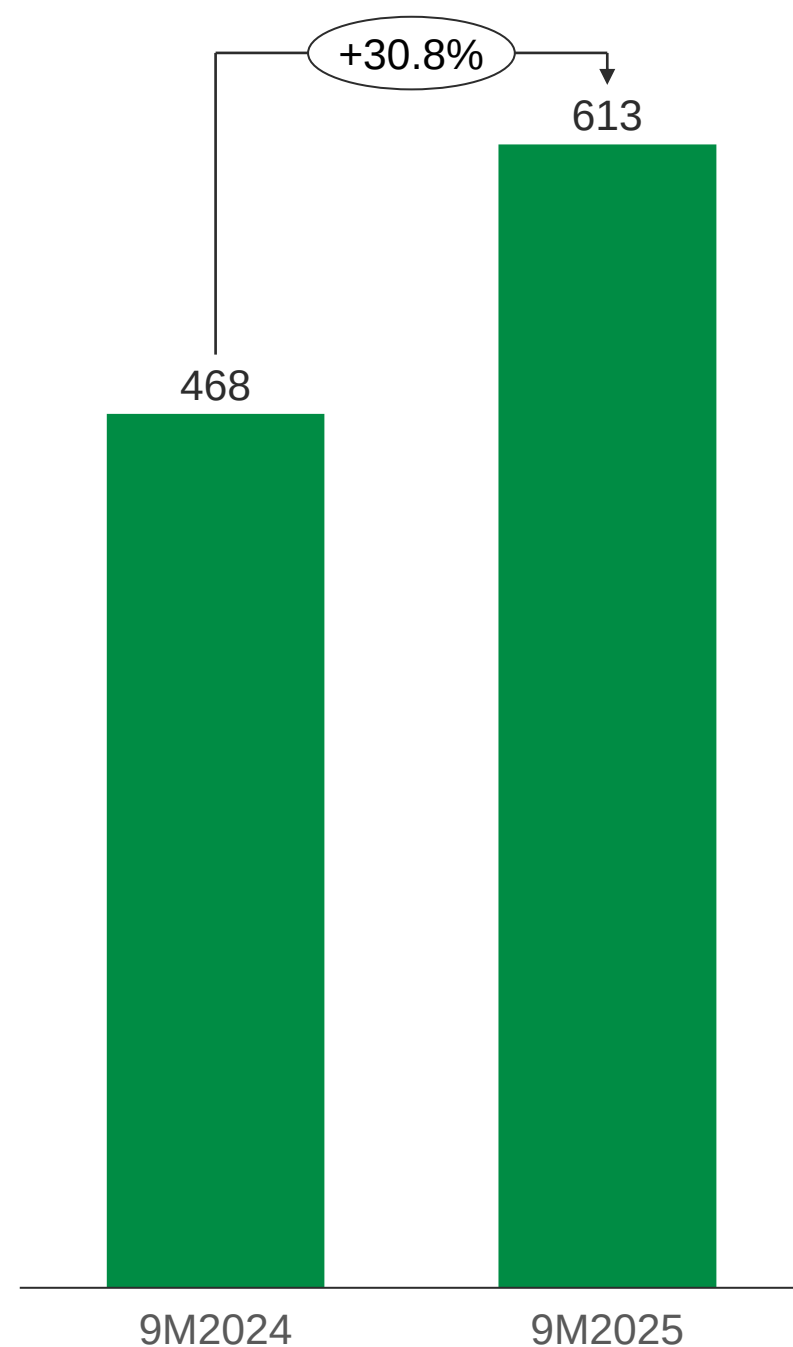
Lãi suất cho vay TT1 và Lãi suất tiền gửi khách hàng TT1

(Bình quân theo ngày, %)



Thu nhập phí thuần (NFI)

VND tỷ, %



+32.9% YoY

Bảo hiểm



+176.6% YoY

Dịch vụ tư vấn

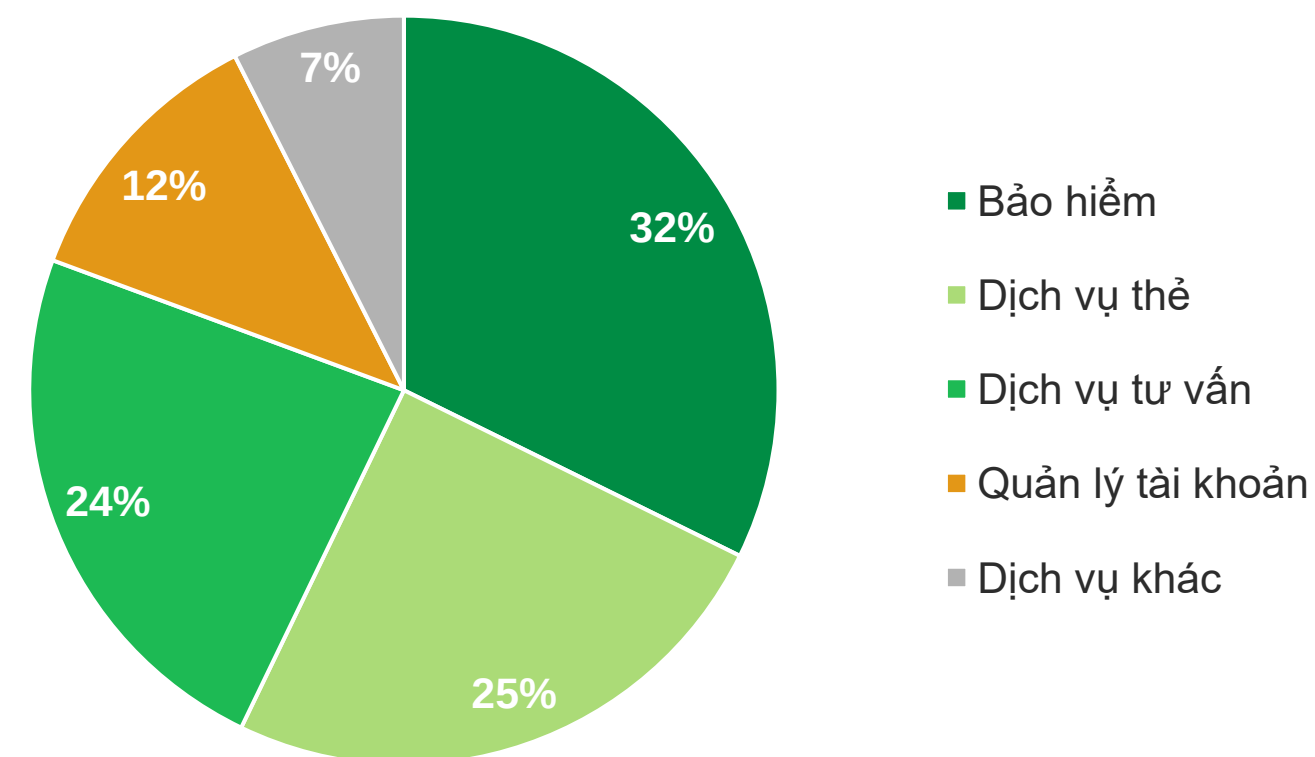


+54.1% YoY

Quản lý tài khoản

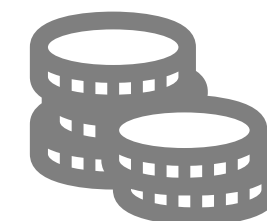
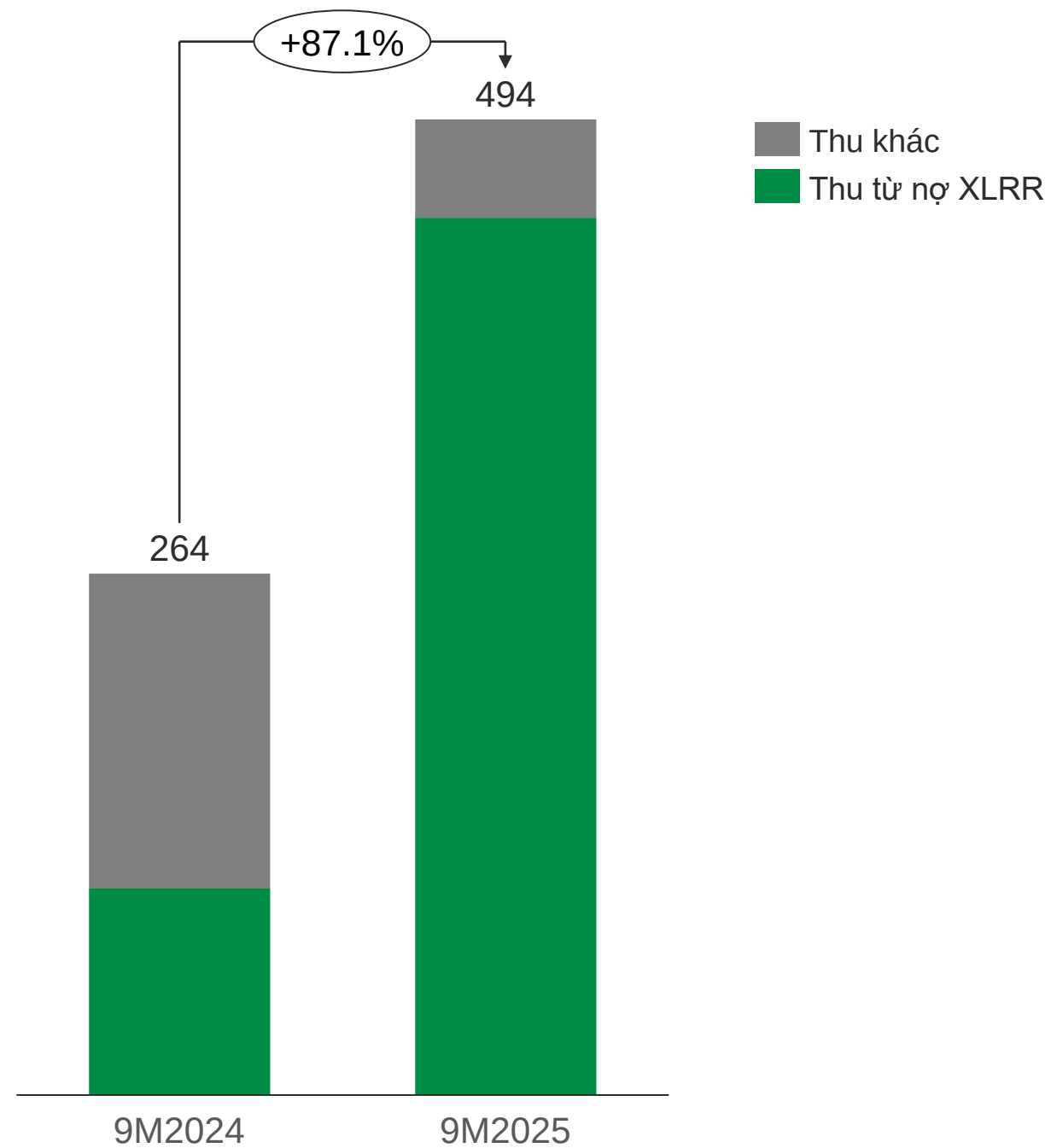
Cơ cấu thu nhập phí thuần 9T/2025

%



Thu nhập khác

VND tỷ, %



+325% YoY

Thu nhập từ nợ đã XLRR



+168% YoY

Doanh số thu nợ

Chỉ tiêu Tỷ đồng, %	2024A	2025F	9T2025 Thực tế	9T2025 % so với KH	Ghi chú
Tổng tài sản	276,487	316,779 (+14.6%)	315,162	99%	Đẩy mạnh tăng trưởng quy mô, tập trung vào phân khúc có lợi suất cao.
Tín dụng TT1*	180,443	208,472 (+16%)	202,863	97%	Cao hơn trung bình ngành; ưu tiên phân khúc trọng tâm bán lẻ và SMEs, FDI.
Huy động TT1	192,413	218,842 (+14%)	219,998	101%	Tối ưu chi phí vốn, hỗ trợ NIM
Tỷ lệ NPL (SBV)	2.38%	<3%	<3%	√	Tuân thủ quy định (<3%).
LNTT	4,066	5,338 (+33%)	3,431 (+34.4%)	64%	- Tăng thu thuần thông qua mở rộng quy mô tín dụng, thúc đẩy thu nhập phí, FX và thu hồi xử lý nợ xấu. - Quản trị chi phí và Quản trị rủi ro hiệu quả

(*) Tỷ lệ tăng trưởng tín dụng phụ thuộc vào phê duyệt của NHNN

CHIẾN LƯỢC 2025-2027, TẦM NHÌN 2030

02

Tầm nhìn

Top 5 ngân hàng TMCP tư nhân (*)

Sứ mệnh

Hỗ trợ hiện thực hóa ước mơ và tham vọng của người tiêu dùng, doanh nhân và doanh nghiệp tại Việt Nam, giúp họ đạt được sự tăng trưởng, và hoài bão như kỳ vọng

Giá trị cốt lõi

Nỗ lực

Sáng tạo

Trách nhiệm

Khách hàng
là trọng tâm

Hợp tác cùng
phát triển

Sáng kiến chính

Ngân hàng bán lẻ

Ngân hàng SMEs

Ngân hàng giao dịch

Nền tảng

Con người

Quản trị rủi ro

Văn hóa OCB

Năng lực số

(*) ROE, Ngân hàng số, ESG

▲ **127% YoY**

Hạn mức tín dụng cấp
cho KH 9T/2025 qua
Liobank



▲ **152% YoY**

Tiền gửi trên Liobank:
CASA, PigG, Flexible
Saving



▲ **63% YoY**
SLGD ngân hàng mở/tháng

▲ **180% YoY**
GTGD ngân hàng mở/tháng



Customer-centric experience



87%

Khách hàng được
tiếp nhận qua kênh số



97.8%

Tỷ lệ giao dịch qua
kênh số 9T/2025



▲ **91% YoY**

SLGD online

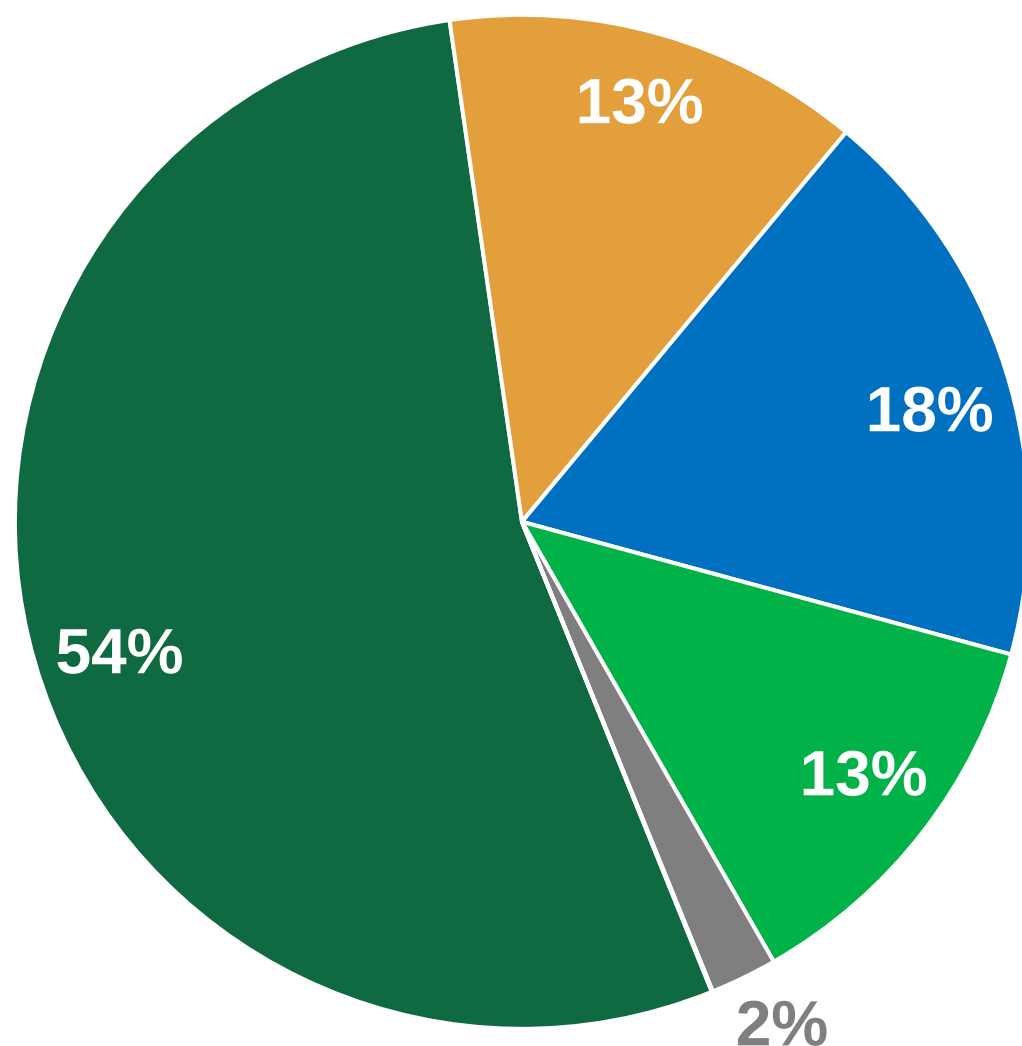
▲ **115% YoY**

GTGD online

THE LEADING GREEN BANK in VIETNAM

Năng lượng tái tạo <i>Điện mặt trời, điện gió, thủy điện</i>	Công trình xanh <i>Tòa nhà được chứng nhận</i>	Quản lý nước và nước thải bền vững <i>Xử lý và cung cấp nước sạch</i>	Nông nghiệp, lâm nghiệp, thủy sản bền vững và bảo tồn đa dạng sinh học <i>Nông nghiệp bền vững, tưới nhỏ giọt</i>	Vận tải sạch <i>Xe điện (EV), vận tải đường thủy sạch</i>
--	--	---	---	---

Danh mục xanh theo lĩnh vực



Tỷ trọng tín dụng xanh

10.3%

(sv. Toàn ngành 4.5%)



Tăng trưởng dư nợ tín dụng xanh ▲ **6% YTD**



Tăng trưởng SLKH tín dụng xanh ▲ **10% YTD**



Công bố **Báo cáo Phát triển bền vững độc lập 2024**
Hành trình kiến tạo tương lai xanh



Tham gia **Hội nghị Thương đỉnh Nông nghiệp - Agris Agro Day 2025**
Chung tay kiến tạo hệ sinh thái nông nghiệp bền vững



Là nhóm thành viên đầu tiên chính thức gia nhập **Liên minh ngân hàng thương mại xanh** (Alliance for Green Commercial Banks)

Đại diện lãnh đạo OCB chụp ảnh lưu niệm cùng nhóm thành viên đầu tiên của Liên minh Ngân hàng thương mại Xanh



Tham gia **Khởi công Dự án Khu công nghiệp Phù Mỹ**
Thúc đẩy nền kinh tế bền vững và hiện đại của tỉnh Gia Lai



Tài trợ vốn **Dự án đầu tư xây dựng Bệnh viện Đa khoa 245 tại Quảng Trị**



Tiếp tục đồng hành cùng **Quỹ hiếu về trái tim**
Giúp đỡ hơn 40 trường hợp bệnh nhi mắc bệnh tim bẩm sinh được phẫu thuật và điều trị thành công



**TOP 500 LARGEST ENTERPRISES
IN SOUTHEAST ASIA**
Voted by Fortune



BEST SUSTAINABLE BANK
Voted by FinanceAsia



**FASTEST GROWING DIGITAL BANK
VIETNAM 2025**
Voted by Global Banking and Finance Review



**TOP 39 LARGEST TAX PAYING
ENTERPRISES IN VIETNAM**
CafeF Lists 2025



**VIETNAM'S 50 BEST-PERFORMING
COMPANIES 2025**
Voted by Nhiep cau Dau tu Magazine



**TOP 50 CORPORATE SUSTAINABILITY
AWARDS 2025**
Voted by Nhiep cau Dau tu Magazine



**OUTSTANDING INNOVATIVE BANKING
PRODUCT SERVICE AWARD**
VOBA 2025



**VIETNAM ESG AWARDS
2024**
Voted by Dan Tri News



Ngân hàng bán lẻ



Ngân hàng SMEs



Ngân hàng giao dịch

Vision

“Trusted Advisor – Niềm tin & Thịnh vượng”

Ý nghĩa thông điệp: Trở thành *Advisory Hub* hàng đầu Việt Nam, giúp KH *tối ưu, gia tăng tài sản* thông qua các giải pháp của *hệ sinh thái OCB* trên cơ hội mà KH đang có.



Tri thức

Nền tảng của mọi tư vấn.



Niềm tin

Mối quan hệ bền vững.



Thịnh vượng

Mục tiêu cuối cùng của khách hàng.





Priority

- Chương trình đặc quyền **Khách hàng ưu tiên**
- Cho vay BĐS cao cấp
- Đầu tư (trái phiếu, chứng chỉ quỹ, tài khoản cấu trúc)
- Bảo hiểm toàn cầu
- Thẻ tín dụng World+



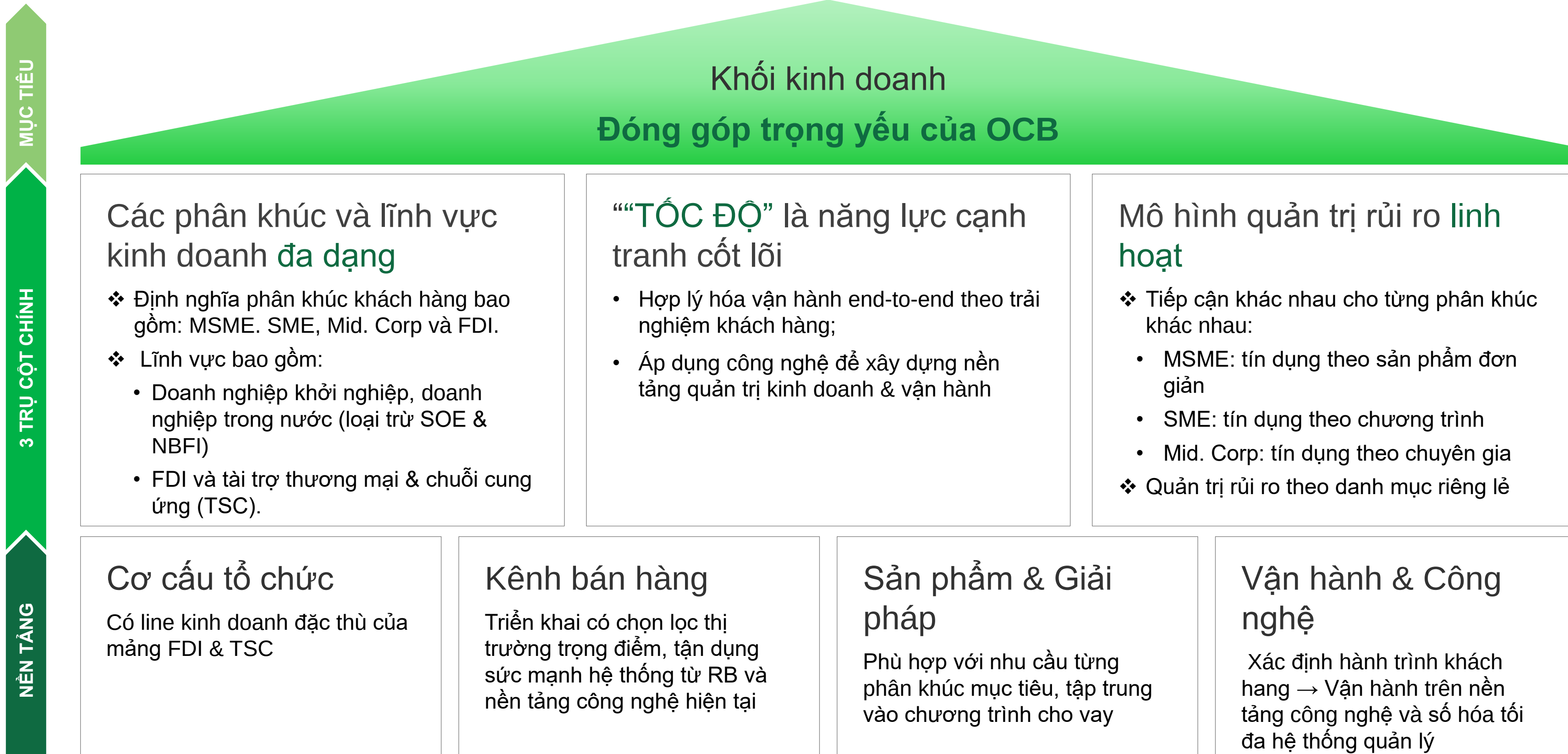
Mass Aff

- Cho vay BĐS trung cao cấp
- Đầu tư (trái phiếu, chứng chỉ quỹ, tài khoản cấu trúc)
- Bảo hiểm nâng cao
- Thẻ tín dụng Platinum+



MSMEs

- Giải pháp thanh toán qua QR, Soundbox, POS, ..
- Cho vay SXKD, BĐS trung cao cấp
- Đầu tư (trái phiếu, chứng chỉ quỹ, tài khoản cấu trúc)
- Bảo hiểm nâng cao
- Thẻ tín dụng Platinum+



TẦM NHÌN: Là đối tác tài chính được ưa chuộng cho hành trình phát triển bền vững của doanh nghiệp

KẾ HOẠCH HÀNH ĐỘNG

01. Định vị phát triển bền vững

Trở thành ngân hàng hàng đầu trong lĩnh vực Ngân hàng giao dịch với các sản phẩm và dịch vụ tích hợp tiêu chuẩn ESG

02. Phân khúc khách hàng mục tiêu

Khách hàng SME, FDI; Khách hàng trong chuỗi phân phối hoặc cung ứng cho các tập đoàn đa quốc gia; Doanh nghiệp trong ngành nông nghiệp cung cấp sản phẩm xanh; Doanh nghiệp sản xuất, xuất nhập khẩu trong các ngành kinh tế trọng điểm

03. Sản phẩm quản lý dòng tiền

Thúc đẩy kênh số, Ngân hàng mở và các giải pháp tối ưu hóa dòng tiền

04. Sản phẩm tài trợ thương mại & chuỗi cung ứng

Thương mại hóa các sản phẩm Tài chính Phân phối, Tài trợ Chuỗi cung ứng, Tài trợ Thương mại có cấu trúc; Triển khai các giải pháp tối ưu hóa vốn lưu động cho cả bên mua và bên bán

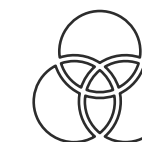
05. Thị trường mục tiêu

Việt Nam và các hành lang kinh tế châu Á

TRỤ CỘT TRIỂN KHAI



**SỐ HÓA VẬN HÀNH –
HIỆU QUẢ VƯỢT TRỘI**



**KẾT NỐI MỞ – OPEN
BANKING, OPEN API, HỢP
TÁC HỆ SINH THÁI**



**AN TOÀN – TUÂN THỦ –
ESG, TRẢI NGHIỆM
KHÁCH HÀNG XUẤT SẮC**

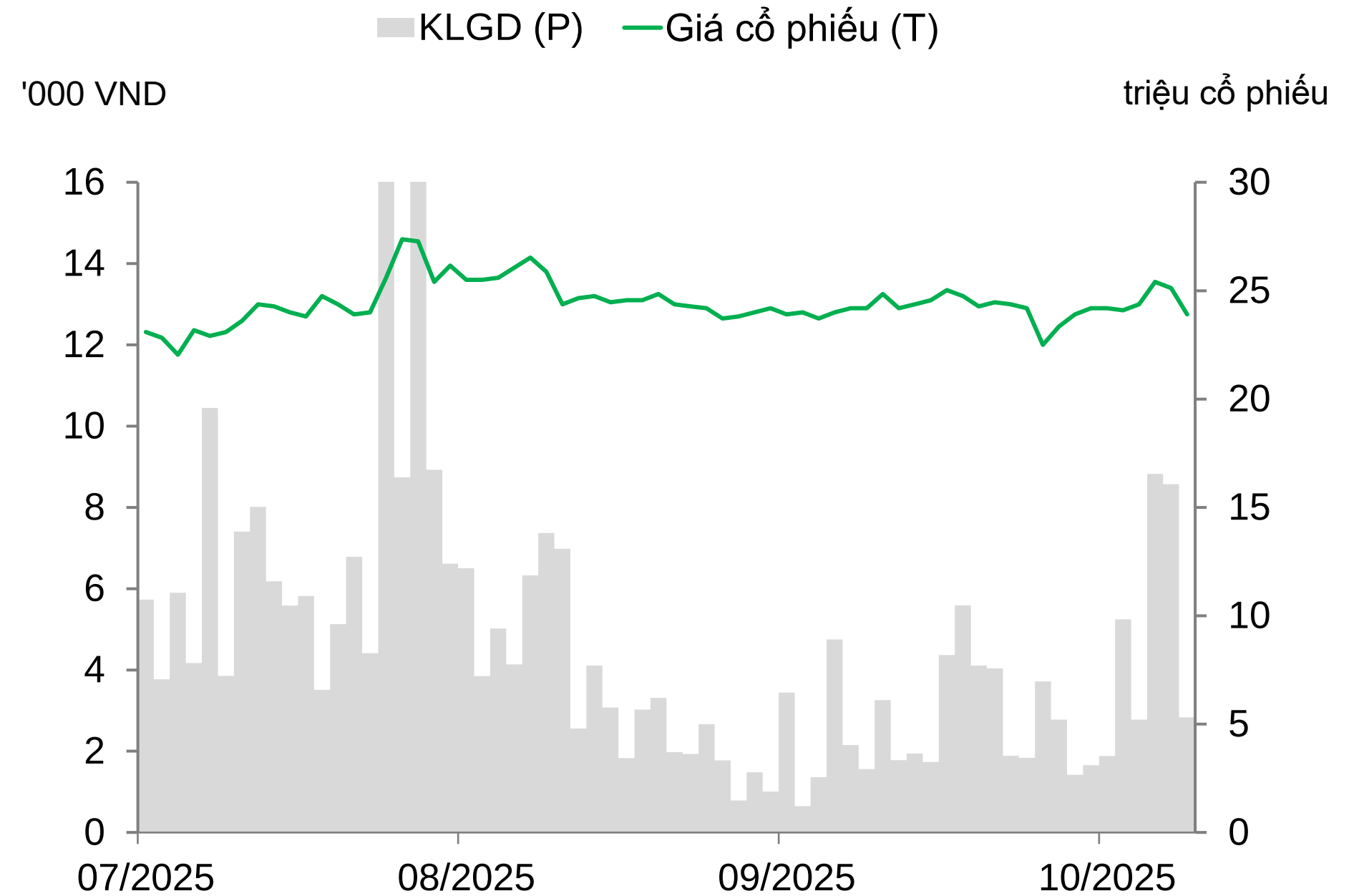
PHỤ LỤC

03

Thống kê giao dịch (31/10/2025)

Giá đóng cửa (VNĐ)	12.750
Giá đóng cửa cao nhất 3 tháng (VNĐ)	14.600
Giá đóng cửa thấp nhất 3 tháng (VNĐ)	11.759
Số lượng cổ phiếu đang lưu hành (Triệu cp)	2.663
KLGD trung bình 3 tháng gần nhất (Triệu cp)	10,60
Vốn hoá (Tỷ VNĐ)	33.954
EPS (LTM) (VNĐ)	1.460
BVPS (VNĐ)	12.182
P/E	8,73
P/B	1,05

Diễn biến giá cổ phiếu OCB 3 tháng gần nhất



CAGR	: Tốc độ tăng trưởng kép hàng năm	NFI	: Thu nhập phí ròng
CAR	: Tỷ lệ an toàn vốn	NII	: Thu nhập lãi thuần
CASA	: Tỷ lệ tiền gửi không kỳ hạn	NIM	: Biên lãi ròng
CB	: Khách hàng doanh nghiệp	NoII	: Thu nhập ngoài lãi
CIR	: Tỷ lệ chi phí hoạt động	NPL	: Nợ xấu
PBT	: Thu nhập trước thuế	OCB	: Ngân hàng Thương mại Cổ phần Phương Đông
ESOP	: Chương trình phát hành cổ phiếu cho NLD	OPEX	: Chi phí hoạt động
FDI	: Đầu tư trực tiếp nước ngoài	RB	: Ngân hàng bán lẻ
GDP	: Tổng sản phẩm quốc nội	ROAA	: Lợi nhuận trên tài sản trung bình
LCR	: Tỷ lệ bao phủ thanh khoản	ROAE	: Lợi nhuận trên vốn chủ sở hữu trung bình
LDR	: Tỷ lệ cho vay trên động	SBV	: Ngân hàng Nhà nước Việt Nam
LLR	: Tỷ lệ bao phủ nợ xấu	SME	: Doanh nghiệp vừa và nhỏ
LTM	: 12 tháng gần nhất	TOI	: Tổng thu nhập hoạt động
MLT	: Trung và dài hạn	VAMC	: Công ty Quản lý Tài sản Việt Nam
MSME	: Doanh nghiệp vừa, nhỏ siêu nhỏ	Đồng	: Việt Nam Đồng

Bản trình bày này không tạo thành bản cáo bạch hoặc là một phần của bất kỳ đề nghị hoặc lời mời bán hoặc phát hành nào, hoặc bất kỳ lời mời chào nào về bất kỳ đề nghị mua hoặc đăng ký nào, hoặc bất kỳ đề nghị nào để bảo lãnh hoặc mua bất kỳ cổ phiếu nào trong OCB hoặc bất kỳ chứng khoán nào khác, cũng như họ hoặc bất kỳ phần nào của họ cũng như thực tế phân phối hoặc truyền thông của họ là cơ sở của, hoặc được dựa vào liên quan đến, bất kỳ hợp đồng, cam kết hoặc quyết định đầu tư nào liên quan đến đó.

Một số tuyên bố trong bài thuyết trình này không phải là sự thật lịch sử là các tuyên bố về kỳ vọng trong tương lai liên quan đến các điều kiện tài chính, kết quả hoạt động và doanh nghiệp, và các kế hoạch và mục tiêu liên quan.

Thông tin hướng tới tương lai dựa trên quan điểm và giả định hiện tại của ban quản lý bao gồm, nhưng không giới hạn, điều kiện kinh tế và thị trường. Những tuyên bố này liên quan đến những rủi ro và sự không chắc chắn đã biết và chưa biết có thể gây ra kết quả, hiệu suất hoặc sự kiện thực tế khác biệt về mặt vật chất so với những gì trong các tuyên bố như ban đầu. Những tuyên bố như vậy là không, và không nên được hiểu là một đại diện cho hiệu suất trong tương lai của OCB. Cần Ghi chú rằng hiệu suất thực tế của OCB có thể thay đổi đáng kể so với các mục tiêu như vậy.

Bài thuyết trình này nhằm cung cấp thông tin và phân tích chung về OCB cho những người đủ điều kiện là "nhà đầu tư chứng khoán chuyên nghiệp" theo quy định của Luật Chứng khoán. Các nhà đầu tư như vậy chỉ nên sử dụng thông tin, phân tích, nhận xét trong bài thuyết trình này như một nguồn tham khảo. Bài thuyết trình này và bất kỳ cuộc họp nào mà bài thuyết trình này được thực hiện nhằm mục đích cung cấp thông tin và không có ý định quảng cáo cổ phiếu OCB hoặc OCB hoặc tư vấn cho độc giả mua hoặc bán cổ phiếu OCB hoặc bất kỳ chứng khoán nào khác. Không có đại diện hoặc bảo hành, thể hiện hoặc ngụ ý, được thực hiện liên quan, và không nên phụ thuộc vào tính chính xác, công bằng hoặc đầy đủ của Bài thuyết trình này. OCB không chịu trách nhiệm về tính chính xác hoặc đầy đủ của bất kỳ thông tin nào có ở đây. Quan điểm và phân tích trong báo cáo có thể được thay đổi mà không cần thông báo.

Bài thuyết trình là tài sản của OCB và được bảo hộ bản quyền. Vi phạm bản sao, thay đổi và in lại báo cáo mà không được sự cho phép của OCB là bất hợp pháp. OCB sở hữu bản quyền đối với tài liệu này.

TRÂN TRỌNG CẢM ƠN

Bộ phận quan hệ nhà đầu tư

- Địa chỉ: 15 Trần Bạch Đằng, Phường An Khánh, TP. Hồ Chí Minh
- Điện thoại: (84-28) 38 220 960 (ext: 60246)
- Fax: (+84 28) 3822 0963
- Email: ir@ocb.com.vn

